

脱IT初心者「社長の疑問・用語解説」(第76回)

タイプでコスパを高める??

2024.04.17



トレカやクレカ。昔からちまたにあふれる短縮用語。身近なスマホもそう。何でも短くすればいいというわけではないと思ってる、そんなIT初心者の社長にも分かりやすく理解できるようにITキーワードを解説する本連載。今回は、聞いたことがあるかもしれない「タイプ」だ。

「社長、若手も増えてきましたし、社内の業務連絡はタイプを考えてチャットを導入しませんか。メールよりスピーディーにコミュニケーションできると思います」(総務兼IT担当者)

「タイヤ？ 社用車のタイヤを交換するのか。わかった。安全運転が第一だからな」(社長)

「タイヤではなく、タイプです。時間当たりのパフォーマンスを高めるという意味です。時間有効活用できるようなツールを導入すれば、効率的に仕事ができます」

「効率化は大賛成じゃが、コスパとどう違うんだ」

時間対効果を重視するデジタル世代

タイプとはタイム(時間)とパフォーマンス(効果)を組み合わせた造語で、費やした時間に対して得られる効果や満足感などの時間対効果を意味する造語です。コストパフォーマンス(費用対効果)=コスパと似ていますが、タイプでは時間に対する効果を重視するのです。生まれたときからスマホやネットが身近にあるデジタル世代の若者を中心に、タイプを重視するライフスタイルが広がってきたと言われます。

動画の倍速視聴 2倍で視聴すれば余った時間で別のことができる

SNSで検索 SNSなら短いテキストや写真でざっと確認できる

Web会議 面接や研修もWeb会議なら移動時間や交通費を省ける

ショートコンテンツ ショート動画や書籍の要約サービスで内容を把握する

Q タイプの例にはどんなものがありますか… 続きを読む